

Business Analyst (H/F) - Paris

Poste

Nous proposons des postes de Business Analyst, dans lequel vous évoluerez en étroite collaboration avec les deux associés dirigeants de FDV Partner ; ce poste recouvre deux domaines de responsabilités :

Responsable Veille & Génération de Leads :

Au sein de notre équipe, composée de 30 personnes, vous serez en charge de toute la veille économique & business pour nos commerciaux et pour nos partenaires : vous réaliserez de manière hebdomadaire une revue de presse complète sur l'actualité business de la semaine, vous coordonnerez et réaliserez les business review (sujets du moment : le big data appliquée aux entreprises, le digital, l'industrie financière en France en 2015...), vous animerez le partage des informations entre les commerciaux (analyse et partage des comptes rendus de rendez-vous), vous réaliserez et centraliserez la cartographie des entreprises en France, enfin vous identifierez les secteurs porteurs et sociétés cibles pour FDV partner. Vous serez le garant de la parfaite connaissance du marché par les équipes de FDV Partner, de leur excellente culture business et de la génération de leads pour nos partenaires.

Responsable du Back-Office :

Vous serez également en charge de l'entretien de notre outil CRM, véritable pierre angulaire de l'activité de nos commerciaux au quotidien. Il s'agira de vous assurer en permanence de l'identification et de l'intégration des données demandées par l'équipe commerciale (cartographies de comptes, identification de cibles corporate, ...), et de la maintenance fonctionnelle de l'outil. Pour vous assister dans vos tâches, vous serez aidés par des collaborateurs juniors dont vous assurerez la supervision et le pilotage.

Compétences recherchées

Vous êtes doté(e) d'un excellent relationnel et d'une très bonne capacité d'écoute et d'analyse. Autonome et motivé(e), vous faites preuve de rigueur, d'organisation et de charisme. Vous souhaitez vous investir pleinement pour confirmer ou découvrir votre goût du métier de Business Analyst. Vous êtes sensible aux métiers du tertiaire, dont vous comprenez les enjeux, et souhaitez évoluer dans un environnement intellectuel riche et varié.

Vous serez basé(e) à Paris, dans le 17^{ème} arrondissement et êtes disponible pour démarrer rapidement.

A propos de FDV Partner

FDV Partner est une société experte dans le développement commercial en BtoB, sur des offres de produits et services complexes ou à forte valeur ajoutée. Notre équipe, composée exclusivement de commerciaux aguerris parmi les plus performants, accompagne ses partenaires (Start-up, Plateformes SAAS, cabinets de conseil, agences, éditeurs logiciel, régies publicitaires,...) dans leur développement commercial (conquête de nouveaux clients, exploration de nouveaux marchés, packaging de nouvelles offres...). Nos partenaires sont sélectionnés par nos soins car ils présentent un fort potentiel de vente et/ou évoluent sur les sujets tendances du moment (Big Data, Digital, Energie, Biotech, Marketing, Finance..)

Contact

Merci de bien vouloir adresser CV & Lettre de motivation à recrutement@fdvpartner.com