

Chargé(e) de Recrutement – Paris

Poste proposé

Nous proposons plusieurs postes de Consultant(e) en Recrutement en CDI dans la practice « Recrutement » de FDV Partner.

Au sein de notre équipe, composée de 30 personnes, vous serez en charge du recrutement des équipes commerciales (Sales Manager, Business Developer...) et opérationnelles (Ingénieurs, Consultants..), pour les besoins de FDV Partner et des partenaires de FDV Partner. Vous coordonnerez vos actions avec les Sales Managers (en charge du pilotage de la relation clients) et serez le/a garant(e) de l'atteinte des objectifs de recrutement (volume et qualité des profils recrutés), de la satisfaction du client et de la qualité de la relation avec les candidats.

Deux grandes natures de missions vous seront confiées au quotidien :

Recrutement classique

Vous prendrez en charge la publication des offres, la veille sur les réseaux professionnels (Jobboard) et sur les réseaux sociaux (Linkedin), la recherche de nouveaux canaux de recrutement, la participation aux évènements (Salons..), la conduite des entretiens de recrutement et le suivi des candidatures.

Recrutement direct

Vous prendrez également en charge la chasse de candidats en poste à travers une approche directe qui consistera à : identifier et approcher des candidats conformément au cahier des charges de nos partenaires, recevoir les candidats sélectionnés, les évaluer, être l'interlocuteur principal du partenaire, du lancement de la campagne jusqu'à la conclusion de la mission.

Profil recherché

Dynamique, persévérant(e) et proactif(ve), vous êtes doté(e) d'un excellent relationnel, d'une très bonne capacité d'écoute et d'analyse et avez le goût du challenge. Autonome et motivé(e), vous possédez les qualités pour dialoguer avec différentes typologies d'interlocuteurs et de fonctions, et faites preuve de rigueur et d'organisation. Vous partagez la culture du résultat et souhaitez investir pleinement pour confirmer ou découvrir votre goût du métier de Consultant en recrutement / Chasseur de tête / Recruteur. Enfin, vous êtes sensible aux métiers du tertiaire, dont vous comprenez les enjeux, et souhaitez évoluer dans un environnement intellectuel riche et varié.

Vous serez basé(e) à Paris, dans le 17^{ème} arrondissement et êtes disponible pour démarrer rapidement. Votre rémunération sera à préciser selon votre profil.

A propos de FDV Partner :

FDV Partner est une société experte dans le développement commercial en BtoB, sur des offres de produits et services complexes ou à forte valeur ajoutée. Notre équipe, composée exclusivement de commerciaux aguerris parmi les plus performants, accompagne ses partenaires (Start-up, Plateformes SAAS, cabinets de conseil, agences, éditeurs logiciel, régies publicitaires,...) dans leur développement commercial (conquête de nouveaux clients, exploration de nouveaux marchés, packaging de nouvelles offres...). Nos partenaires sont sélectionnés par nos soins car ils présentent un fort potentiel de vente et/ou évoluent sur les sujets tendances du moment (Big Data, Digital, Energie, Biotech, Marketing, Finance..)

Contact :

Merci de bien vouloir adresser CV & Lettre de motivation à recrutement@fdvpartner.com