

## CDI - Business Developer (H/F) – Paris

### *Poste*

Nous proposons plusieurs postes de Business Developer, qui s'inscrivent dans le développement commercial de la Société.

Au sein de notre équipe, composée de 13 personnes, vous travaillerez en binôme avec un ou plusieurs Business Developer séniors et sous la responsabilité du directeur commercial. Vos responsabilités seront variées : prospection, détection de besoins, cartographie de comptes, identification de cibles, présentations ou évènements marketing / ventes (opens, salons), conduite de rendez-vous.

Ce stage, à responsabilité, est une opportunité s'adressant à tous ceux souhaitant

- (i) Capitaliser sur une expérience préalable en vente B2B;
- (ii) Diversifier leur profil dans le digital ;
- (iii) Participer à une expérience entrepreneuriale en post-amorçage

### *Compétences recherchées*

Dynamique, persévérant(e) et proactif(ve), vous êtes doté(e) d'un excellent relationnel et avez le goût du challenge. Autonome et motivé(e), vous possédez les qualités pour dialoguer à tous les niveaux de l'entreprise, et faites preuve de rigueur et d'organisation. Vous partagez la culture du résultat et savez bien travailler en équipe. Vous souhaitez vous investir pleinement pour confirmer ou découvrir votre goût du métier de commercial. Vous êtes sensible aux métiers du tertiaire, dont vous comprenez les enjeux, et souhaitez évoluer dans un environnement intellectuel riche et varié. Nous cherchons des profils pouvant démarrer rapidement pour une durée de **5 mois minimum**.

Votre rémunération sera composée d'un fixe et d'un variable qui vous seront détaillés en entretien. Vous serez basé(e) à Paris, dans le 10<sup>ème</sup> arrondissement.

### *Description de la société*

Start-up parisienne spécialisée dans le crowdsourcing d'information commerciale et marketing en points de vente. Nous travaillons pour le compte de toutes les marques distribuées dans les enseignes de la grande consommation / distribution à qui nous apportons des informations stratégiques sur la présence de leurs produits et opérations en point de vente grâce aux utilisateurs de notre application mobile. Les utilisateurs de l'application XXX représentent aujourd'hui 80.000 particuliers qui sont missionnés et rémunérés pour apporter une information aujourd'hui coûteuse et difficile à obtenir pour les marques par des moyens traditionnels.

### *Contact :*

Merci d'adresser CV + lettre de motivation à [recrutement@XXX-app.com](mailto:recrutement@XXX-app.com)